CRT栃木放送 Time Table

FM 94.1MHz　AM 1530kHz 県央　864kHz 県北　1062kHz 両毛

2018 7

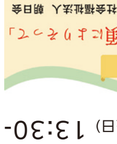
CRT-FM 94.1MHz 放送中

今月のプレゼント
高橋農園から「与一西瓜」の大玉1個または小玉2個セットのどちらか　3名様

パーソナリティー特集

7月は高校野球中継！！　小暮智アナウンサー、中村将司さんに聞いてみました！！

Q１ スポーツ中継をやるきっかけは？　Q２ 高校野球中継での楽しみは？
Q３今後の野望は？

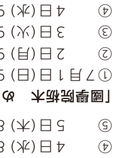


小暮　智

Ａ１ ん…、業務だから…。入社の時点で「栃木放送に入社したからにはいろんなことをやってもらうよ！」といわれたから！もともと剣道や柔道の武道のほうをやってきたんです。球技は何もやってこなかったので、必死に勉強、あと実況の練習もしましたね。まだまだ、勉強中です！！

Ａ２ 高校生たちの何かの瞬間に立ち会える、例えば優勝の瞬間とか最後の試合の瞬間とか。優勝の瞬間はなかなかないですからね。自分たちは毎日毎日、実況中継してますけど、高校生たちは１試合、１試合だから、高校生たちの大事な瞬間に立ち会えるのは楽しみだし幸せなことだなと思います。

Ａ３ 野球のテレビゲームの実況アナウンサー役に起用されたい!!　叶わないかもしれないけど。これ野望です(笑)。あとは、甲子園球場で実況してみたい!!　４年前に「やるかもしれないから準備しといて」ってチャンスはあったんですけどね。野球のテレビゲームの実況アナウンサー役をやってみたい、甲子園球場で実況をやってみたい、以上！



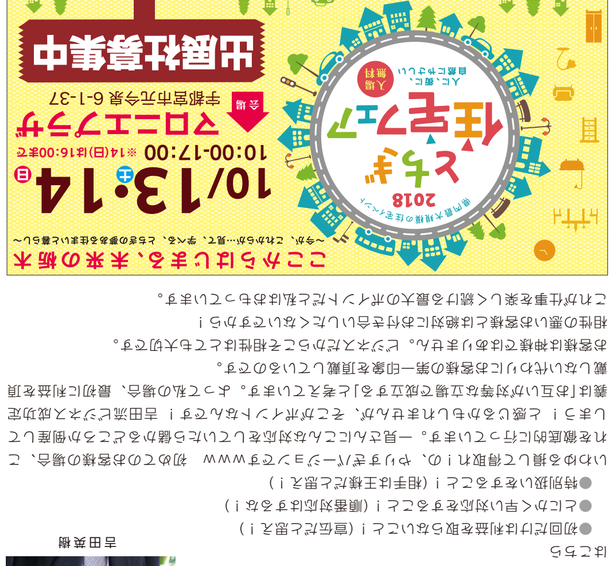
中村将司

Ａ１ 実況アナウンサーは〈頭の回転と総合力が問われるお仕事〉という憧れを小さい頃から持っていたので、志望してみました。「この先、何が起こるかわからない展開の中で、ひたすら喋って言葉で状況を伝える」ことが、自分にとってはとても楽しいので！

Ａ２ レジェンド級の野球熟練者の方々に解説をお願いしています。皆さんそれぞれにプレーの褒めどころが違ってくるので、ぜひ聞き比べを！　それと、野球好きな中村ならではの『細かすぎるマニアック視点』が、実況に反映される場面もあるかもしれませんよ！

Ａ３ ラジオのお仕事がとても好きなので、いずれは自分の番組が持てればいいですね。特に、スポーツに関わる選手・関係者や裏方さんにスポットライトが当てられればと思います。

イベント情報



CRT栃木放送 開局55周年記念
CRTカラオケのど自慢大会予選会

日時：7月21日(土)13:00～
会場：カラオケスタジオーちゃん

７月の予選会は大田原市のカラオケスタジオーちゃんで行います！　カラオケ好きの方、歌に自信のある方、カラオケ大会に興味のある方、どうぞお気軽に参加ください!!　詳しくはホームページでも確認いただけます！

※予選会の様子は栃木放送で後日放送されます。

【放送予定日時】本放送　7月28日(土)20:00～21:00
再放送　7月31日(火)20:00～21:00

参加受付　栃木放送カラオケ係
(平日 9:00～18:00)
☎028-622-1111まで

今月のプレゼント

髙橋農園から与一西瓜

大田原市佐久山地区で栽培され、地域ブランドとなっている「与一西瓜」。昭和40年代半ばに栽培が始まり、大田原市ゆかりの那須与一にちなみ、「与一西瓜」と名付けられました。完全露地栽培で、糖度が高いのが特徴です。夏の時期、大田原の道の駅、直売所等を中心に販売されます。
この「与一西瓜」の大玉1個または、小玉2個セットのどちらかを3名様にプレゼントします。

髙橋農園
大田原市藤沢 464

髙橋農園から
「与一西瓜」の大玉1個または、小玉2個セットのどちらかを3名様にプレゼント。

❶名前・住所・電話番号・年齢・職業
❷栃木放送へのご意見・ご要望
※❶❷を明記の上、ハガキ・FAX・Eメールでどうぞ。HPからもご応募できます！

宛先
〒320－8601 栃木放送
FAX：028－643－3311
メール：crt@crt-radio.co.jp
「タイムテーブル７月プレゼント」係

携帯からはコチラ

締め切り
7月20日(金)消印有効まで
当選者の発表は、8月14日(火)の番組、またはタイムテーブル9月号で。

タイムテーブル５月号プレゼント　島倉産業株式会社から「経木の贈り物」当選者
宇都宮市/大森さん　那珂川町/佐藤さん　宇都宮市/高橋さん
日光市/佐々木さん　千葉県船橋市/高橋さん　以上5名様、おめでとうございました!!

55th ANNIVERSARY CRT栃木放送

宅地建物取引士 資格試験

平成30年度

試験日
平成30年10月21日(日)
受験申込期間
平成30年7月2日(月)～7月31日(火)
受験料 7,000円
試験案内(郵送申込書)配布期間
平成30年7月2日(月)～7月7日(火)
インターネット受付
平成30年7月2日(月)～7月31日(火)
(申込締切当日の23:59まで)
郵送受付
平成30年7月2日(月)～7月31日(火)
(当日消印有効)

インターネットで申込みできます！ 宅建業法上取引関係者 検索

試験地　栃木県

FUN TO DRIVE, AGAIN.
発表・問題は参考中のため、エコドライブにお努めください。

栃木トヨペット

本社　宇都宮市平松本町577番26号
お客様相談室 0120-080055
TOYOPET
クルマとくらす楽しみを。

私達は、環境、福祉諸処を積極的に援します。

経木トヨペットの環境・福祉活動
- ハイブリッドシステム車搭載
- アイドリングストップ車搭載
- もしもの為のドライバー保険整備
- 緑化ハイブリッドカーエコ作業室
- ISO14001認証取得(ユニ高岡)
- うつのみやレ赤ちゃの駅
- ごえもり10番の店

http://tochigi-toyopet.toyota-dealers.jp

栃木Night! 高田英樹のひとりビジネスワンポイント

稼がNight!

本放送：(毎週水曜日) 22:00-22:30
再放送：(毎週月曜日) 20:00-20:30

ビジネスは第一印象で8割決まる！

ビジネスにおいて特に重要なのが「第一印象」と私は考えております。

良く言われる第一印象は見目(服装)とか表情(笑顔)とか言葉(声)とかですが、私が言いたい第一印象とは全く別です。もし、これらの第一印象でビジネスの良し悪しが決定してしまう私の場合「即アウト！」となってしまいますがいかがでしょうか！高田流のビジネスにおける第一印象の作り方の３つのポイントはこちら

●初回だけは引き延ばしを取らないこと！(宣伝だと思え！)
●とにかく早い対応をすること！(顧客対応はするな！)
●特別扱いをすること！(相手は王様だと思え！)

いかがと興じて頂戴れ！の、やりすぎパーンョンですwww　初めての客様の場合、これを徹底的に行っています。一見ふにこんな対応をしていたら儲かるどころか倒産してしまう！と感じるかもしれませんが、そこがポイントなんです！　吉田流ビジネスを実践は「百にハ対等な立場で成立する」と考えています。よって私の場合、最初に利益を頂戴しないけりに客様の第一印象を頂戴しているのです。

客様は神様で楽しくは絶対にありません。ビジネスだからこそ相性はとても大切です。相手の悪いお客様とは絶対に付き合いたくないですから！

これが仕事を楽しく続ける最大のポイントだと私はおもっています。

「風、冷たくなったなー」

外、ベランダの手すりに積もった雪を見ながら、ぽつりとつぶやく。

「ああ、そうだな」

ソファに座ったまま、雑誌から目を上げずに答える。

「今日は寒いから鍋にしようか？」

「いいね。ビールも買ってあるし」

「ちょっと待ってて、すぐ準備するから」

キッチンに向かう彼女の後ろ姿を見送る。

「あ、ねぇ、ちょっと手伝ってー」

「はいはい」

雑誌を置いて、キッチンに入る。

「ねぇ、この白菜ってどうやって切るの？」

「ん？　ああ、縦に切ってから横に切ればいいんじゃない？」

「縦？　横？　どっちが縦？」

「ほら、この葉っぱの方向が縦だろ？」

「あ、ほんとだ。ありがとう」

「どういたしまして」